



INVITATION



NORGESSEMINAR

STYRK DIT SALG TIL NORGE

Norge er i en rivende udvikling og potentialet for et samarbejde over Skagerrak er stort. Forretningsmulighederne for nordjyske virksomheder i Norge er omdrejningspunktet for BusinessBroen NORGE-NORDDANMARK, der inviterer dig til seminar om erfaringer med og potentialer for at komme ind på det norske marked.

Du kan blandt andet høre fire virksomheder, som har gjort brug af BusinessBroen NORGE-NORDDANMARK, fortælle om deres erfaringer med Norge. Du vil blandt andet få indsigt i digital synlighed i Norge, salg i Norge, du kan møde repræsentanter fra Oslo og Stavanger, høre om erfaringer med netværksdannelse, hvordan du rent praktisk kommer i gang i Norge og meget mere.

TID OG STED

Onsdag den 6. maj klokken 8.30 – 13.00, Hotel Søparken, Søparken 1, 9440 Aabybro.

TILMELDING OG PRIS

Tilmelding senest den 1. maj: www.erhvervshusnord.nemtilmeld.dk/59/

Pris: 300 kroner ex moms pr. deltager

PROGRAM >>

DEN EUROPÆISKE UNION

Den Europæiske Fond
for Regionaludvikling



Vi investerer i din fremtid

PROGRAM



- KL. 08.15 REGISTRERING OG MORGENMAD
- KL. 08.35 VELKOMMEN OG ERFARINGER FRA CASES
Vi præsenterer BusinessBroen kort. Hør Stæhr Marine Engineering og CSD Sealing Systems, Comwell Sport Rebild Bakker og NKI A/S (Nordjysk Kloak- og Industriservice) fortælle om deres erfaringer med BusinessBroen og det norske marked.
- KL. 10.00 FORBERED DIN ORGANISATION TIL EKSPORT
v/ konsulent Erik Poustrup, Ascending
Erik deler sine erfaringer med forretningsudvikling og internationalisering af små og mellemstore virksomheder med manglende organisatoriske ressourcer til forretningsudvikling. Hvordan finder man løsninger på manglende organisatoriske ressourcer?
- KL. 10.20 PAUSE
- KL. 10.35 MANGLER DU HØJTUDDANNET, UDENLANDSK ARBEJDSKRAFT?
Kristian Ki Gamborg fra AIESEC giver deres tilbud på, hvordan højtuddannede fra hele verden kan hentes til netop din virksomhed.
- KL. 10.50 SALG TIL NORGE
V /associeret partner Tor Ivar Riise, Moth & Partners International A/S
Norske Tor Iver Riise har mange års erfaring med ledelse, salg og rådgivning af virksomheder.
- KL. 11.10 DIGITAL SYNLIGHED I NORGE
v/ Michael Sørensen fra Greenclick Media
Når en virksomhed i dag skal være synlig, er det meget vigtigt at Google og de sociale medier er der hvor trafikken kommer fra. Lær at skabe relevant trafik, så du som virksomhed kommer til at få flere henvendelser fra det norske marked.
- KL. 11.30 FORRETNINGSALLIANCER
v/ Dorthe Dorff Hansen, project manager Offshore Base Scandinavia
Offshore Base Scandinavia er et erhvervsnetværk omkring offshore olie & gas med omkring 30 nordjyske virksomheder, der er gået sammen om at levere underleveranceydelse til renoveringer af rigge til offshore olie & gas markedet.
- KL. 11.50 HVAD SKAL DU HUSKE, NÅR DU VIL IND PÅ DET NORSKE MARKED?
v/ direktør Per Bang, Scanvisio AS, Oslo
Per Bang har gennem de sidste 10 år arbejdet som rådgiver for danske virksomheder bl.a. i forbindelse med etablering, markedsanalyse og -strategi, opfølgning og screening.
- KL. 12.10 FROKOST OG NETWORKING
- KL. 13.00 TAK FOR I DAG

